

Notes du président

R2i atteint des sommets

Il y a des environs 2 ans et demi, j'ai fondé R2i avec la collaboration de quelques personnes. Au début c'était une idée, un projet, un rêve d'un jour devenir un joueur important sur la scène TI québécoise, mais aussi internationale dans nos créneaux d'expertises. Nous voulions être innovateur dans un monde traditionnel et faire une différence pour nos clients et nos collaborateurs avec des connaissances uniques, un service à la clientèle hors pair et toujours prêt à aider. Chaque personne qui s'est ajoutée à la famille R2i par la suite a parfaitement su intégrer ces valeurs.

La route a parfois été difficile, parsemée d'embûche, mais jour après jour, jamais nous n'abandonnions et chaque jour ne nous faisait grandir en tant qu'individus et entreprise. Petit à petit nous avons développé une clientèle fidèle et des relations durables et de confiance en démontrant notre capacité à écouter, comprendre les défis quotidiens des gens avec lesquels nous collaborons, livrer et servir.

Un an plus tard en juin 2015, R2i est devenu officiellement un partenaire IBM à valeur ajoutée. Petit à petit nous avons fait notre place et à l'automne 2016, nous avons obtenu notre marque de partenaire Élite, la plus grande distinction des partenaires IBM à ce moment. IBM étant soucieux d'élever d'un cran les compétences de ses partenaires a mis en place un nouveau programme de partenaire au début de 2017, nous pouvons dorénavant être partenaires Argent, Or ou Platine. Puisque R2i était déjà partenaire Élite, nous avons obtenu notre statut Or qui était l'équivalent d'Élite. Désireux de toujours être en avant et de se démarquer, toute l'équipe de R2i s'est mis à la tâche pour atteindre le niveau Platine.

Et bien à peine 19 mois après être devenu partenaire IBM, R2i est extrêmement fier d'annoncer que nous avons atteint ce sommet Platine et encore plus impressionnant, R2i est le PREMIER et SEUL partenaire IBM au Québec à obtenir cette distinction et l'un des très rares au Canada. Les critères de sélections sont : des revenus annuels importants, les certifications, satisfactions à la clientèle et validations de solutions implantées avec succès.

Quand je pense à tout ce qui nous arrive depuis 1 an et la croissance fulgurante que nous avons, je ne peux qu'être fier de toute l'équipe. Merci à tout un chacun d'être ce que nous sommes et de participer chaque jour à la croissance de R2i et d'en faire un endroit stimulant et hyper plaisant à travailler, sans vous rien ne serait pareil.

Merci également à tous nos clients et collaborateurs pour votre confiance et votre soutien. Vous êtes notre raison d'être et notre motivation à vous lever chaque matin et faire partie intégrante de votre équipe et vivre avec vous vos défis quotidiens.

Notes du président

R2i atteint des sommets

Quelques faits sur R2i

- 12 employés actuellement et nous serons plus de 20 d'ici le 30 juin
- Croissance de plus de 300% des revenus la 2e année et aussi entre 350 et 450% la 3e année qui se terminera dans quelques mois
- -Des clients naturellement au Québec, mais aussi en Ontario, aux États-Unis et bientôt dans les Caraïbes et ailleurs dans le monde.
- 30 certifications IBM et statut Platine
- En 2016, nous avons expédié plus de 1Pb d'espace disques dont plus de la moitié, en technologie Flash
- Offre infonuagique quasi unique sur les plateformes Power IBM i (anciennement As400) et AIX, et également une offre x86
- Lancement en décembre 2016 de notre centre de support 24/7 sur les technologies d'infrastructures IBM

Et nous avons encore plusieurs projets qui verront le jour dans les prochains mois.

Je vous invite à prendre 2 minutes pour regarder ce vidéo qui décrit R2i.

Du fond du cœur, encore une fois, MERCI et n'hésitez pas à entrer en contact avec moi ou tout membre de l'équipe si vous désirez en connaître plus sur R2i.

Benoit Martel, président